

Noord NL



Bedrijfsleven meer betrekken bij nieuwe Interreginitiatieven • Nieuw automatiseringssysteem veel gemakkelijker voor subsidieontvanger • Flinke inbreng tijdens Open Dagen EU • Samen: grotere kans op succes • Eerste concrete handelsresultaten • Optimale ontwikkeling infrastructuur op bedrijventerrein



Voorwoord

De vakantieperiode zit er weer op en dat merken we direct bij het SNN. In het najaar staan weer allerlei evenementen op de agenda waarvoor de voorbereidingen alweer gestart zijn.

Zo vinden in oktober weer de jaarlijkse Open Dagen plaats in Brussel. Van 6 tot en met 9 oktober is Brussel de plek waar meer dan 5000 bezoekers uit de lidstaten allerlei workshops kunnen bezoeken. Ook wordt dit jaar in iedere regio een evenement georganiseerd vanuit de thematiek: “Europa in onze regio”. In de stad Groningen organiseren het SNN en Energy Valley in dit kader een bijeenkomst waarin wordt ingegaan op de rol van Noord-Nederland in de (duurzame) energiesector. Diverse sprekers zullen acte de présence geven en tevens zullen enkele aansprekende energieprojecten worden gepresenteerd. Voor dit evenement worden tevens Europarlementariërs uitgenodigd zodat ze met eigen ogen kunnen zien wat het Noorden op dat vlak al gerealiseerd heeft en wat er met de Brusselse middelen wordt gedaan.

Tijdens de Promotiedagen Noord-Nederland, op 4 en 5 november, zullen SNN en Nordconnect zich ook weer presenteren op het Nordconnectplein. Op dit speciale plein wil Nordconnect noordelijke ondernemers laten kennismaken met de NOA en de mogelijkheden die deze trans-Europese as hen kan bieden. Er kunnen contacten worden gelegd met tal van partijen uit het NOA-gebied.

De SNN Uitvoeringsorganisatie is bezig een HRM- en een Stinat-subsidieregeling voor te bereiden die eveneens in de komende tijd van start zullen gaan.

Kortom: volop bedrijvigheid in het Noorden voor het najaar en zo moet het ook zijn!

Rob Engelsman, *Directeur SNN*

Inhoudsopgave

Bedrijfsleven meer betrekken bij nieuwe Interreginitiatieven	2
Nieuw automatiseringssysteem maakt het subsidieontvanger veel gemakkelijker	4
Flinke inbreng Noord-Nederland tijdens Open Dagen van EU	6
Met een gezamenlijke aanpak is de kans op succes groter	8
Eerste concrete handelsresultaten inmiddels een feit	10
Optimale ontwikkeling infrastructuur op bedrijventerrein	12

Agenda

6 t/m 9 oktober

Open Dagen, Brussel

27 november

Informatiebijeenkomst HRM+ regeling

29 oktober

Bijeenkomst over Noord Nederland als Europese energieregio

2 t/m 10 mei 2009

Nordconnect Trial

4 en 5 november

Promotiedagen Noord-Nederland



Nu ook aansluiting mogelijk met projecten in landen rond Oostzee

‘Bedrijfsleven meer betrekken bij nieuwe Interreginitiatieven’

Bij de start vorig jaar van de subsidieprogramma's voor de periode van 2007 tot en met 2013 zijn ook de nieuwe Interregprogramma's van kracht geworden. Wat beoogt de EU eigenlijk met deze programma's en wat is er met Interreg allemaal mogelijk? En bovenal: wat kan de rol van Noord-Nederland zijn en waar richt het Noorden het vizier op? Tijd voor een tussenbalans.

Albert Haan: "Bedrijfsleven meer betrekken bij nieuwe Interreginitiatieven."

Interreg is een Europees subsidieprogramma voor partners uit twee of meer landen die samenwerken in projecten voor ruimtelijke en regionale ontwikkeling. Zij kunnen 50 of 75 procent van de kosten vergoed krijgen. (Noord)-Nederland doet mee aan drie Interregprogramma's: 4a, 4b en 4c. Bij 4a gaat het om grensoverschrijdende projecten, 4b betreft transnationale projecten in onder meer het Noordzeegebied en 4c maakt projecten verspreid door heel Europa mogelijk. Hoewel Noord-Nederland ook nadrukkelijk participeert in 4a- en 4c-projecten, ligt het accent op 4b. We richten ons in dit verhaal daarom op dat

programma. De belangrijkste thema's zijn: innovatie, bereikbaarheid, milieu (energie, water) en attractieve regio's en steden.

Aansluiten op speerpunten

"Tot nu toe zijn binnen de kaders van het nieuwe 4b-programma al 17 projecten goedgekeurd", meldt Albert Haan die bij het SNN programmamanager Interreg 4b is en uit hoofde van die functie verantwoordelijk is voor het (laten) aanvragen van projecten. "In 9 van die 17 projecten is Noord-Nederland met één of meer partners vertegenwoordigd. Wij proberen met projectideeën en initia

tieven zo goed mogelijk aan te sluiten op de uitgangspunten in Koers Noord en in te spelen op speerpunten als energie en water-technologie. Dat is een leuke uitdaging, want onze partners in andere landen moeten daar natuurlijk ook iets in zien."

Een project waarvoor recent een subsidieaanvraag is toegekend, is een onderzoek naar de gevolgen van verzilting door de zeespiegelstijging. Dit project is belangrijk voor bedrijven die afhankelijk zijn van grondwater, zoals agrariërs en waterwinbedrijven. De provincie Fryslân en het Wetterskip Fryslân werken in

dit project samen met Duitse, Deense en Belgische partners. Ook is recent een aanvraag goedgekeurd voor het project Dry Port, waarvan het doel is om knooppunten te ontwikkelen voor vrachttransport in het achterland van kleinere havensteden. In dit project hebben de provincie Fryslân en de gemeente Emmen de handen ineengeslagen. Fryslân wil de binnenwaterverbinding van grote havens naar een dry port in Harlingen verbeteren, terwijl Emmen een studie wil doen naar een spoorwegverbinding met het Duitse Emsachse. Aan dit project doen ook Belgische, Schotse en Zweedse steden mee.

Aansluiting met projecten rond de Baltische zee



Kassa voor bedrijfsleven

Haan constateert dat in de afgelopen jaren vooral overheden en kennisinstututen in Interregprojecten hebben geparticipeerd. “Daar is op zich niets mis mee, maar wij willen het bedrijfsleven nadrukkelijker bij initiatieven betrekken en ook laten profiteren van de beschikbare subsidiegelden”, zegt hij. “Er moet voor het bedrijfsleven meer kassa komen door publiek/private samenwerking. Het zou mooi zijn als bedrijven na de uitvoering van een project tegen ons kunnen zeggen: ‘Dat is een prima project geweest. Wij hebben een duurzame ontwikkeling doorgemaakt waardoor we nu beter kunnen concurreren’. Tegen deze achtergrond zullen wij de komende tijd bedrijven in Noord-Nederland actief gaan benaderen voor deelname aan projecten.”

Aansluiting Baltische regio

De programmamanager van het SNN wijst erop dat het in het nieuwe 4b-programma voor het Noordzeegebied ook mogelijk is om met projecten aansluiting te zoeken met landen rond de Baltische Zee. “Voor beide regio’s is weliswaar een apart programma gemaakt, maar die mogen elkaar deels overlappen”, legt Haan uit. “Maximaal 20% van het totale programmabudget mag worden besteed aan activiteiten en partners in het ‘andere gebied’. Dat kan aardig oplopen. Voor het Noordzeeprogramma is 130 miljoen euro beschikbaar. Daarvan mag dus 26 miljoen naar de andere regio. Bij een Interregfinanciering van 50% kun

je in het andere gebied dan voor 52 miljoen aan projecten genereren. Deze nieuwe bepaling in het 4b-programma is vooral tot stand gekomen dankzij de inzet van de lobbyisten van de noordelijke provincies.”

NOA-concept

“Dit nieuwe beleid past natuurlijk naadloos binnen het concept van de Noordelijke Ontwikkelingsas (NOA) van Nordconnect”, gaat Haan verder. “We zijn momenteel druk bezig met het zoeken van geschikte partners voor projecten in zowel de Noordzee- als Oostzeeregio. Daarbij richten we ons in eerste instantie vooral op energie-items. In het eerste project dat we willen lanceren staat de vraag centraal hoe we er als samenwerkende overheden voor kunnen zorgen dat nieuwe energiebronnen dekkend kunnen worden gebruikt. We promoten dit initiatief op diverse bijeenkomsten in andere landen. Als het allemaal meezit, kunnen we in februari 2009 een subsidieaanvraag doen. Overigens streven wij er in deze programmaperiode ook naar om een project op strategisch niveau van de grond te krijgen, waarbij alle Noordzee- en Oostzeelanden betrokken zijn. Daar is tijd voor nodig. De komende jaren zal blijken of dit haalbaar is...”

Koers Noord

In de rubriek Koers Noord wordt aandacht besteed aan het nieuwe stimuleringsprogramma voor Noord-Nederland dat zijn financiering kent uit middelen van de Europese Unie, het Rijk en eigen bijdragen van de drie noordelijke provincies.

Deze keer: het nieuwe en functionele automatiseringssysteem.

Eerst even naar de situatie zoals die tot voor kort was. Dagelijks wordt bij het SNN alle binnenkomende en uitgaande post geregistreerd. Dat geldt dus ook voor post die betrekking heeft op projecten in het kader van de individuele subsidieregelingen voor ondernemers of op basis van de stimuleringsprogramma's. De administratie hiervan vond plaats in twee verschillende applicaties. Eén voor de regelingen en één voor de programma's. Dat is nu veranderd.

Sturen van processen

"Het systeem dat voor de programma's werd gebruikt, was erg verouderd", zegt program-

mabeheerder Luc Hulsman van het SNN. "Dat dateerde uit 2000 en werd alleen gebruikt voor projectregistratie en niet voor het sturen van processen. Maar daar ontstond wel steeds meer behoefte aan. Daarom is vorig jaar, toen het nieuwe programma Koers Noord en het Operationeel Programma van start gingen, besloten iets aan de situatie te doen. Met de collega's Margriet Visscher en Tjeerd Hazenberg hebben we een werkgroep geformeerd. Voor advies en ondersteuning hebben we het bureau Hoffmann Krul & Partners, management consultants (HKP) in de arm genomen."

Ook grote voordelen voor interne werkwijze SNN

Nieuw automatiseringssysteem maakt het subsidieontvanger veel gemakkelijker

Het SNN heeft recent een nieuw en functioneel automatiseringssysteem in gebruik genomen dat grote voordelen biedt voor zowel subsidieontvangers als de interne werkprocessen. Het hoogwaardige en gebruiksvriendelijke systeem maakt een snellere en efficiëntere werkwijze mogelijk en draagt er bovendien aan bij dat de papierwinkel aanzienlijk kan worden teruggedrongen.



Klantvriendelijkheid staat voorop



Luc Hulsman, Margriet Visscher en Siebren de Jong

Onder leiding van dit bureau is hard gewerkt aan de implementatie van het nieuwe systeem, dat na een periode van grondig testen nu operationeel is. Het systeem (Microsoft Dynamics) is meteen ook geïntegreerd met de regelingenadministratie. “Even is overwogen het oude systeem aan te passen”, vertelt Siebren de Jong van HKP, “maar uiteindelijk is gekozen voor een nieuwe versie. Hiermee zet het SNN een eerste belangrijke stap in het digitaliseren van de aanvoer van projectgegevens door subsidieontvangers. In het begin zal dat alleen voortgangsgegevens over projecten betreffen, later kunnen eventueel meer gegevensstromen worden geautomatiseerd.”

Voordelen voor subsidieontvangers

De Jong benadrukt dat de invoering van het systeem voor subsidieontvangers grote voordelen heeft. “Er wordt momenteel hard ge-

werkt aan het aanpassen van de website van het SNN. Zodra deze operationeel is, kan een eindbegunstigde inloggen en snel informatie vinden over de registratie van zijn project”, legt hij uit. “Hij krijgt direct inzicht in de actuele stand van zaken. Ook kan hij digitaal rapportages invullen. Dat is handig, want als subsidieontvanger ben je verplicht twee keer per jaar te rapporteren over de voortgang van je project. Het is allemaal veel gemakkelijker dan voorheen. Vroeger moesten formulieren worden ingezonden. Zelfs het aanvragen van een voorschot kan straks digitaal gebeuren.”

Interne verbetering

“Ook intern is sprake van een enorme verbetering”, vult Hulsman aan. “Dankzij het nieuwe systeem zijn verschillende interne processen nu optimaal geïntegreerd. En meteen voor de hele organisatie. Dat betekent dat

alle medewerkers nu eenvoudig kunnen bekijken wat de status van een project is. Tot nu toe was iedereen hiervoor aangewezen op de directe behandelaar van het project. We kunnen mensen met vragen over de voortgang van hun project nu sneller bedienen.”

“Bovendien hoeven we vanaf nu, als een subsidieontvanger tenminste gebruik maakt van de digitale mogelijkheden, zelf geen gegevens meer in te voeren die we eerder altijd op schrift binnenkregen”, zegt De Jong. “De nieuwe werkwijze maakt een betrouwbare verwerking van gegevens mogelijk. De kans op fouten is kleiner. Ook kunnen we via de website snel terugcommuniceren. Zo snijdt het mes met dit nieuwe systeem aan diverse kanten.”

Pilotproject

“Wij beschouwen de nu gezette stap als pilot”, besluit Hulsman. “Als het systeem de komende tijd goed wordt gebruikt en naar tevredenheid functioneert, kunnen we eventueel denken aan het uitbouwen van de mogelijkheden. Technisch kan dat. Dan kan bijvoorbeeld in de toekomst misschien ook een aanvraag voor subsidie, mits die betrekking heeft op de programma’s, digitaal worden ingediend. Dat zou het allemaal nog gemakkelijker maken...”

Koppeling met database EZ

**Met het nieuwe systeem voor het program-
management is ook een koppeling
gemaakt met een nieuwe database van het
ministerie van EZ. Stuurde het SNN vroeger
alle financiële gegevens over projecten in de
regio rechtstreeks op schrift naar Brussel,
bij de invoering van de nieuwe programma's
is afgesproken dat EZ dit voor alle regio's
met regionaal beleid gaat coördineren.
Daarvoor is een database gecreëerd waarop
de systemen in de regio's kunnen worden
aangesloten. Dat was met het oude systeem
van het SNN niet mogelijk. Ook de drie noor-
delijke provincies worden overigens op het
nieuwe systeem aangesloten. Als loket voor
het indienen van subsidieaanvragen kunnen
ook zij de voortgang in de registratie van
projecten dan volgen.**



Noord-Nederland haakt enthousiast in op de zesde editie van de Open Dagen van de Europese Unie die dit jaar van 6 tot en met 9 oktober worden gehouden. Europese regio's en steden kunnen zich dan presenteren aan het grote publiek. Het Noorden doet dit in Brussel met participatie in een consortium van tien regio's uit zeven landen dat workshops organiseert in het teken van klimaatverandering en in Groningen met een regionaal congres, inclusief een presentatie van toonaangevende projecten, op het gebied van energie.

**Workshops over klimaat in Brussel;
energiecongres in Groningen**

Flinke inbreng Noord-Nederland tijdens Open Dagen van EU

'Regio's en steden in een wereld vol uitdagingen' is dit jaar, toen de nieuwe subsidieprogramma's koers Noord en Operationeel Programma (Europees programma) van start gingen, het thema van de Open Dagen waarvoor zich in totaal 216 regio's en steden uit 32 landen als partner hebben aangemeld. In Brussel worden maar liefst 143 seminars gehouden. Daar komen in heel Europa nog eens 235 regionale bijeenkomsten bij. Verwacht wordt dat alleen al in Brussel meer dan 5.000 regionale en plaatselijke deskundigen afkomen op de Open Dagen die gezamenlijk worden georganiseerd door het Directoraat-generaal Regionaal Beleid van de Europese Commissie en het Comité van de Regio's.

Belangrijk trefpunt

De Open Dagen zijn uitgegroeid tot belangrijk jaarlijks trefpunt voor beleidsmakers op EU- en regionaal niveau, vertegenwoordigers en deskundigen van het bankwezen, het bedrijfsleven en maatschappelijke organisaties. Of zoals voorzitter Luc Van den Brande van het Comité van de Regio's zegt: "Het is dé ontmoetingsgelegenheid voor publieke en private partijen die belang hebben bij regionaal beleid."

De seminars en workshops in Brussel gaan vooral over de eerste ervaringen die bij de toepassing van de 345 programma's van het cohesiebeleid 2007-2013 zijn opgedaan. Met deze programma's is

een investering gemoeid van 500 miljard euro uit EU- en nationale fondsen. De bijeenkomsten worden toegespitst op vier thema's:

- Vernieuwende regio's: bevordering van onderzoek, technologische ontwikkeling en innovatie
- Duurzame ontwikkeling: regionale antwoorden op de klimaatverandering
- Samenwerking en netwerken: uitwisseling van beste praktijken op het gebied van regionale ontwikkeling
- Blik in de toekomst: het Europees cohesiebeleid voor morgen.

Inbreng Noord-Nederland

"Regio's winnen in Europa steeds meer aan belang", constateert Sigrid Sengers, één van de twee lobbyisten bij de EU namens het SNN en coördinator van de activiteiten die Noord-Nederland inbrengt tijdens de Open Dagen. "Dat is ook logisch, want 70% van de wetgeving die door de regio's moet worden uitgevoerd, komt uit Brussel. De Open Dagen bieden een uitgelezen kans om als regio te laten zien waar je allemaal mee bezig bent. Samen met negen andere Europese regio's - Niedersachsen in Duitsland, Wielkopolska en Silezië in Polen, Pilsen in Tsjechië, Emilia-Romagna in Italië, Navarra in Spanje, Eastmidland en Yorkshire in Engeland en Oost-Nederland - organiseren wij woensdag 8 oktober in Brussel twee workshops met Eddy Hartog, topambtenaar bij de EU, als moderator. Overkoepelend thema is de



Europe in my region October 2008

De lobbyisten voor Noord-Nederland

Committee of the Regions

Regionaal Beleid



wijze waarop deze regio's inspelen op klimaatverandering. Internationaal vermaarde sprekers hebben hun medewerking al toegezegd.”

Pavel Kabat

Eén van de deskundige inleiders is Pavel Kabat, hoogleraar aan de Universiteit van Wageningen. Kabat had zitting in de VN-commissie onder leiding van de vroegere Amerikaanse presidentskandidaat Al Gore en leverde een belangrijke bijdrage aan de rapporten van deze commissie. Ook aanwezig is Jirzy Buzek, voormalig premier van Polen en lid van het Europees parlement. “Buzek zal de uitkomsten van onze workshops inbrengen in een VN-klimaatconferentie die in december in Polen wordt gehouden”, zegt Sigrid. “Die conferentie geldt als voor-

bereiding op de klimaattop van volgend jaar in Kopenhagen. Zo kunnen wij als Noord-Nederland ook wat invloed uitoefenen op die klimaatbijeenkomsten.”

Sigrid herinnert eraan dat Noord-Nederland tijdens de Open Dagen van vorig jaar leadpartner van één van de deelnemende consortia was. “Wij denken erover om ons voor volgend jaar opnieuw kandidaat te stellen als leadpartner. Zweden is dan EU-voorzitter. Wij willen de mogelijkheden van de NOA (Noordelijke Ontwikkelingsas) dan breed onder de aandacht brengen.”

“Een unieke gelegenheid om te laten zien dat wij op het terrein van energie nadrukkelijk vooroplopen . . .”

Regionaal evenement

En dan is er in het kader van de Open Dagen op woensdag 29 oktober ook nog een regionaal evenement. “Hiervoor hebben we aansluiting gezocht bij de maandelijkse bijeenkomsten van Energy Valley die altijd druk worden bezocht”, vertelt Sigrid. “De Belg Kurt van der Eecken, vertegenwoordiger van het Directoraat-generaal Regionaal Beleid van de EC met Nederland in z'n portefeuille, geeft in het Hampshire Meerwoldhotel in



Groningen zijn visie op het energiebeleid en gaat ook in op de kansen die Noord-Nederland in deze sector heeft. Daarnaast presenteren Groningen, Friesland en Drenthe zich ieder met een toonaangevend energieproject. Al met al een unieke gelegenheid om te laten zien dat wij op het terrein van energie nadrukkelijk vooroplopen...”

Het SNN ontvangt van de Europese Unie bijna 170 miljoen euro van 2007-2013 voor economische stimulering vanuit het Europees Fonds voor Regionale Ontwikkeling.



Achtergrond

Vijf jaar inmiddels al weer opereert Postma als lobbyist in Den Haag. Bijna dagelijks laveert hij behoedzaam door de wandelgangen van het uitgebreide Haagse politieke circuit om de belangen van Noord-Nederland zo goed mogelijk te behartigen. “Het gaat er bij dit werk om dat het Noorden in Den Haag voldoende draagvlak krijgt om z’n doelstellingen te kunnen realiseren”, legt hij uit. “Als er nieuw beleid wordt ontwikkeld dat voor Noord-Nederland relevant is, moeten we er bij zijn. Daarvoor zijn goede contacten nodig met mensen die op de departementen belangrijke posities bekleden. Voor mij betekent dat veel vergaderingen bijwonen, dossiers in de gaten

houden, nota’s lezen en dwarsverbanden in het beleid leggen. Dat kan ik uiteraard niet alleen. Dat doe ik samen met de noordelijke bestuurders, de collega’s van het SNN en de ambtenaren van de drie provincies. Het is echt teamwork.”

Gezamenlijke aanpak

De boodschapper van het SNN wijst erop dat de noordelijke lobby in de afgelopen jaren op verschillende fronten succesvol is geweest. “Dat succes is mede het gevolg van een goede gezamenlijke aanpak”, constateert Postma. “Wij betrekken in onze lobbyactiviteiten waar mogelijk regelmatig andere

partijen. Denk bijvoorbeeld aan werkgevers- en werknemersverenigingen, kennisinstituten, onderwijsinstellingen etc. Zo hebben we in Den Haag gehoor gevonden met onze lobby om onderwijsachterstanden in het Noorden weg te werken. Er was vastgesteld dat veel kinderen in Noord-Nederland een achterstand hadden in rekenen en lezen. Bij onze lobby om verandering in die situatie te krijgen, hebben we onder meer lokale overheden, schoolbesturen en werknemersorganisaties betrokken. Als je samen met hetzelfde verhaal komt, is de kans op succes groter.”

Henk Postma over het geheim van lobbyen

‘Met een gezamenlijke aanpak is de kans op succes groter’

Lang hoeft Henk Postma niet na te denken als hem gevraagd wordt wat er zoal nodig is voor een effectieve lobby. Het antwoord van de contactfunctionaris van het SNN in Den Haag rolt er in een paar strak geformuleerde volzinnen uit: “Je moet politici met de juiste argumentatie van beknopte maar ook complete en betrouwbare informatie voorzien. Timing is daarbij heel belangrijk. Je moet je op het juiste moment richten op dié personen die er dan ook echt toe doen.”

Cultuursubsidies

Ook op het vlak van cultuur heeft het Noorden via door de Tweede Kamer aangenomen moties een aardig resultaat geboekt. Postma: “Het rijk subsidieert in het hele land diverse culturele instellingen. Op basis van bepaalde criteria, zoals bijvoorbeeld inwonertallen, krijgen de regio’s buiten de Randstad in verhouding echter veel minder geld. Samen met het Interprovinciaal Overleg (IPO) hebben wij er bij de minister en de Tweede Kamer op aangedrongen tot een betere spreiding van deze subsidiegelden te komen. De Tweede Kamer staat inmiddels achter ons. Nu moet de minister nog overtuigd worden. Dat zal

nog moeilijk genoeg worden, maar met de steun van de Kamer moet dit lukken.”

Toch is het met de lobbyactiviteiten uiteraard niet altijd hosanna. Denk alleen maar aan de breed gedragen noordelijke lobby voor de Zuiderzeelijn. Die komt er voorlopig niet. “Natuurlijk waren we daarover teleurgesteld”, blik Postma terug. “Je probeert altijd het ultieme te bereiken. En dan loop je het risico dat het niet lukt. Ik vind overigens dat Noord-Nederland goed gecompenseerd is met het regiospecifieke pakket van 2,3 miljard euro. Daar mogen we heel tevreden mee zijn.”

Energie en aardgasbaten

Dossiers die nu onder meer actueel zijn en de komende tijd van Postma extra aandacht krijgen, betreffen de ontwikkelingen op het terrein van duurzame energie en het fonds economische structuurversterking (FES).

“We hebben onlangs met de ministers van EZ en VROM een energieakkoord gesloten”, licht Postma toe. “Het is nu zaak om dit akkoord operationeel te maken en de financiering van goede plannen mogelijk te maken. Wat betreft het FES gaat het onder meer om de aanwending van de opbrengsten uit de aard-

gasbaten aan doelen van nationaal belang die de economische structuur versterken.

Deze gelden worden voor het grootste deel in Noord-Nederland gegenereerd, maar het Noorden ziet daar slechts één procent van terug. We zetten er op in dat Noord-Nederland hier meer van profiteert. Daarvoor moeten we overigens bij onszelf beginnen en goede projecten ontwikkelen die niet alleen van nationaal belang zijn, maar meteen ook de structuur van het Noorden in ruimtelijk en economisch opzicht versterken.”

Met elkaar

Postma heeft de afgelopen vijf jaar veel plezier beleefd aan z'n werk als lobbyist. “Het was in het begin even wennen”, zegt hij. “Je komt in een complexe politiek-bestuurlijke wereld en moet er echt aan duwen of trekken om zaken gerealiseerd te krijgen. Maar als dat dan lukt, is het natuurlijk ook fantastisch. Al kan ik niet genoeg benadrukken dat we het met elkaar doen. Dat realiseer ik me elke dag weer...”



resultaat
structuur versterken
actuele dossiers
spreiding
met andere partijen samen



Internationale matchmaking

Noteert u maar vast in uw agenda: op dinsdag 4 en/of woensdag 5 november bent u in Martiniplaza in Groningen. Daar worden dan de jaarlijkse Promotiedagen voor het Noord-Nederlandse bedrijfsleven gehouden. Een evenement dat absoluut niet gemist mag worden door bestuurders, politici, ondernemers en vertegenwoordigers van maatschappelijke organisaties. En al helemaal niet, omdat na het succes van vorig jaar Nordconnect - het projectbureau van het SNN dat de samenwerking tussen partners binnen het concept van de Noordelijke Ontwikkelingsas (NOA) stimuleert - hier voor het tweede achtereenvolgende jaar een Nordconnectplein opzet.

Succesvol Nordconnectplein tijdens Promotiedagen op herhaling



Eerste concrete handelsresultaten inmiddels een feit

Op dit speciale plein wil Nordconnect noordelijke ondernemers laten kennismaken met de NOA en de mogelijkheden die deze trans-Europese as hen kan bieden. Er kunnen contacten worden gelegd met tal van partijen uit het NOA-gebied. Vorig jaar presenteerden diverse organisaties uit de Scandinavische landen en Baltische staten zich hier op een voortreffelijke manier aan het Noord-Nederlandse bedrijfsleven. Dit jaar zal het niet anders zijn.

Drie elementen

De activiteiten op het Nordconnectplein vallen uiteen in drie elementen. In de eerste plaats zijn er stands waar ondernemers informatie kunnen krijgen over zakendoen met landen in het NOA-gebied. Maar ook is er een Nordconnect-netwerkcafé en wordt voor ondernemers uit binnen- en buitenland op 5 november een aanvullend programma georganiseerd. Buitenlandse bezoekers worden dan geïnformeerd over de mogelijkheden in Noord-Nederland, belangstellenden uit het Noorden worden bijgepraat over de kansen in de NOA-landen.

Beide groepen krijgen bovendien in een 'meet and greet' bijeenkomst volop gelegenheid om te netwerken.

Handel met Zweden

Vorig jaar was op het Nordconnectplein onder meer een stand te vinden van de Swedish Chamber of Commerce, die vanuit haar vestiging in Amsterdam Nederlandse ondernemers adviseert en via het lidmaatschap faciliteiten en participatie

Nordconnect

In deze rubriek aandacht voor Nordconnect, het projectbureau van het SNN dat zich bezighoudt met de promotie van de Noordelijke Ontwikkelingsas door het faciliteren van contacten tussen Noord-Nederland en Noordoost-Europa.



Een foto-impresie van het succesvolle Nordconnectplein in 2007



Meer informatie over het Nordconnectplein? Belt u met Miranda Kolkman, 06 22805675

mogelijkheden in netwerken biedt. Namens deze organisatie herinnert Lukas Joel uit Groningen, tevens honorair consul voor Zweden in Groningen, Friesland en Drenthe, zich dat de stand toen veel belangstellenden trok. “Daarom staan we er nu weer”, zegt hij. “Zweden staat flink in de picture om handel mee te drijven. Er zijn volop mogelijkheden. Denk bijvoorbeeld maar eens aan de ontwikkeling van alternatieve brandstoffen. Er zijn al enkele Noord-Nederlandse bedrijven die zich voor het lidmaatschap van onze organisatie hebben aangemeld en inmiddels zakendoen met Zweedse bedrijven. Zij hebben de eerste contacten daarvoor vorig jaar op de Promotiedagen gelegd.”

Innovatieve bedrijven

“Maar ook omgekeerd hebben Zweedse bedrijven hier rondgekeken of ze tot handel kunnen komen. Zweden telt veel kleine innovatieve bedrijven die nog niet actief zijn op de exportmarkt naar Nederland. Sommige daarvan oriënteren zich nu volop op de Nederlandse markt. Een Zweed gaat echter niet over één-nacht-ijs. Dat zit in de aard van het volk. Maar ik heb er alle vertrouwen in dat het goed komt”, aldus Joel, die de Promotiedagen betitelt als een ‘prima initiatief om handelsbetrekkingen aan te halen’. “Je hebt in een tijdsbestek van

twee dagen de kans om met veel mensen contacten te leggen. En op het Nordconnectplein ook nog eens met mensen uit andere landen. Daar moet je als ondernemer bij zijn...”

De regio in

Ook Katarina Hartgers, directeur van de Nederlandse vestiging van de Investment and Development Agency of Latvia (LIAA), een instelling van het Letse ministerie van EZ die de komst van Nederlandse investeerders naar Letland en de Letse export stimuleert, kijkt tevreden terug op het eerste Nordconnectplein. “Dat is een heel goed initiatief”, zegt zij. “Het programma van dit jaar ziet er prima uit, zeker nu er ook een netwerkbijeenkomst wordt georganiseerd. Onze organisatie komt graag naar zulke beurzen. Wij hebben ons kantoor in

Amsterdam en dan is het goed om ook naar het bedrijfsleven in de regio te gaan.”

Handelsmissie

Hartgers maakt er melding van dat dit jaar ook Letse bedrijven vertegenwoordigd zullen zijn op het Nordconnectplein. “We hebben speciaal voor deze gelegenheid een handelsmissie georganiseerd. Daar hadden zich half augustus al vijf deelnemers voor aangemeld. Het zijn bedrijven uit verschillende branches. Er kunnen er maximaal tien mee. Zij hopen in business to business gesprekken met Nederlandse bedrijven in contact te komen om afzetmogelijkheden voor hun exportproducten te creëren. Daar hebben ze hoge verwachtingen van.”

Nieuwsbrief

Nordconnect gaat zich als projectorganisatie en de kansen op de NOA de komende tijd actief promoten.

Onder meer via internet en een nieuwsbrief die gemiddeld eens per twee maanden verschijnt.

Belangstellenden voor de nieuwsbrief kunnen zich aanmelden via www.nordconnect.eu.

Bovendien kunnen bedrijven zich met hun onderneming of project gratis op deze site profileren.



Ambitieuw project voorgedragen voor prestigieuze EU-award

Optimale ontwikkeling infrastructuur op bedrijventerrein Oosterhorn

Leidingstraat

Het Eemsdeltagebied ontwikkelt zich in hoog tempo tot één van de economische motoren van Noord-Nederland. Een belangrijke exponent van deze ontwikkeling is het bedrijventerrein Oosterhorn in Delfzijl. Dat is voor een groot deel te danken aan de inspanningen van Stichting UFO Oosterhorn, die zich met veel gedrevenheid inzet voor een duurzame industriële ontwikkeling van dit bedrijventerrein. Haar bijdrage is door het SNN inmiddels zelfs voorgedragen voor een EU-award.

‘Plug and play’

De Stichting UFO (Utilitaire Faciliteiten Oosterhorn) vervult al sinds 1998 de rol van katalysator c.q. aanjager in het Eemsdeltagebied, met name waar het gaat om het creëren van een optimale industriële infrastructuur. Daarbij richt zij zich op zowel de bestaande bedrijvigheid als op potentiële nieuwe bedrijfsvestigingen. “Wij zorgen er voor dat bedrijven zich volledig kunnen richten op hun kernactiviteiten”, zegt UFO-directeur Frank van den Aarsen. “Dat kan in onze visie alleen als alle noodzakelijke randvoorzieningen direct beschikbaar zijn. Daarbij gaat het uiteraard om zaken als elektriciteit en water, maar ook om bijvoorbeeld industriële gassen en stoom. Of om afvoermogelijkheden voor afvalwater zonder dat je daardoor als bedrijf zelf allerlei voorzieningen moeten treffen. Het moet voor de bedrijven op Oosterhorn ‘plug and play’ zijn.”

Op initiatief van UFO zijn in het afgelopen decennium al diverse voorzieningen voor gezamenlijk

gebruik gerealiseerd. Zo zijn onder meer ringleidingen aangelegd voor de distributie van industriële gassen en voor waterzuivering en is een distributienet voor stoom momenteel in aanleg.

Zuiveringsinstallatie

Bijna voltooid is ook een project dat betrekking heeft op de bouw van een innovatieve en duurzame gemeenschappelijke zuiveringsinstallatie, die zout afvalwater van de ondernemingen op Oosterhorn zuivert. Het water wordt na behandeling geloosd op het oppervlaktewater. Van den Aarsen: “Er was veel vraag naar zo’n installatie, met name van bedrijven die zich nog op Oosterhorn willen vestigen. De waterbedrijven uit Groningen en Drenthe hebben samen met Evides Zuivering Delfzijl BV, North Water BV gevormd. North Water bouwt de installatie en zal deze daarna ook exploiteren.”

Verwacht wordt dat door de aanleg van de zuiveringsinstallatie vijf tot tien industriële onderne-

mingen op Oosterhorn zullen uitbreiden of zich op dit bedrijventerrein zullen vestigen. Daardoor wordt nieuwe werkgelegenheid voor enkele honderden mensen gecreëerd. Bovendien zullen naar verwachting bij toeleveranciers ook nog eens meer dan honderd nieuwe arbeidsplaatsen beschikbaar komen. Daarnaast zorgt het project door een vermindering van ongezuiverde lozingen met 80 tot 95% voor een verbetering van de waterkwaliteit in het Eems-Dollardestuarium en in de Waddenzee. Het SNN heeft twee jaar geleden 720.000 euro aan Kompasmiddelen beschikbaar gesteld voor dit project, waarmee in totaal 2,4 miljoen euro is gemoeid.

Koppeling met Eemshaven

De Stichting UFO heeft verder plannen in voorbereiding om tal van infrastructurele voorzieningen op het bedrijventerrein Oosterhorn en in het Eemshavengebied aan elkaar te koppelen via een zogenaamde buisleidingstraat. “We hebben



Frank van den Aarsen

de Gasunie inmiddels opdracht gegeven voor een tracéstudie”, onthult Van den Aarsen. “Zo’n buisleidingenstraat bezorgt Delfzijl een directe verbinding met een diepzeehaven. Dat maakt het bijvoorbeeld mogelijk om in de toekomst producten die op Oosterhorn zijn gemaakt per pijpleiding af te voeren naar de Eemshaven. Omgekeerd geldt uiteraard hetzelfde. Zo snijdt het mes aan twee kanten.”

Champion Awards

Het SNN heeft het UFO-project onlangs bij de EU ingediend om mee te dingen naar één van de European Regional Champion Awards en wel in de categorie Regional Environment Champion. Een ander project dat door het SNN ook voor erkenning is voorgedragen, betreft LOFAR Northern Components. Dit project dingt mee in de categorie Regional Innovation Champion. De Champion Awards zijn door de EU ingesteld voor de meest innovatieve en hoogstaande projecten in een regio die een voorbeeld kunnen zijn voor andere regio’s.

Van den Aarsen verwacht dat de EU in de maand oktober een besluit zal nemen over de toekenning van de awards. “Het zou natuurlijk prachtig zijn als we die prijs in de wacht zouden slepen”, zegt hij. “Het zou niet alleen een erkenning zijn van onze activiteiten, maar het zou Oosterhorn ook een grote uitstraling bezorgen in andere Europese landen...”

Colofon

Noord NL is een uitgave van het Samenwerkingsverband Noord-Nederland en verschijnt 4 keer per jaar.

Tekst:

Harry Knevelbaard en Renate den Heijer

Redactie:

Communicatie SNN

Basisvormgeving en opmaak:

Seinen & Van Leeuwen, Leeuwarden

Fotografie:

Willem Jan Kleppe, Assen,
Koos Boertjens, Groningen

Druk:

Plantijn Casparie, Zwolle

Abonnementen:

Gratis aan te vragen via www.snn.eu

Adres redactie:

SNN

Postbus 239

9700 AE Groningen

communicatie@snn.eu

SNN

Postbus 239

9700 AE Groningen

communicatie@snn.eu

www.snn.eu

